

**TWADEO RECHERCHE
UN CONSULTANT EN STRATEGIE DIGITALE H/F**

Type d'entreprise : groupe digital

Métier : conseil, tech, accompagnement et formation

NOTRE SOCIETE

Twadéo est une entreprise de consulting spécialisée dans l'accompagnement stratégique et digitale des TPE et PME. La société fait partie de Kandra Group.

VOS MISSIONS

Vous conseillez et accompagnez les entreprises dans leur transformation numérique. Dans une société hyperconnectée, vous aidez les structures professionnelles à repenser leur fonctionnement en intégrant les nouvelles technologies et le web dans leurs processus d'action.

Vous intervenez également comme consultant auprès de dirigeants d'entreprise afin de repenser ou formaliser une nouvelle vision stratégique.

Enfin vous êtes force de proposition pour identifier, sélectionner et mettre en place les bons outils digitaux dans nos entreprises clients. Idéalement vous avez une expérience déjà significative de Salesforce ou une appétence forte pour le sujet des ERP/CRM comme instrument d'efficacité au sein des entreprises. Avec Salesforce, solution leader sur le marché du CRM, Twadéo souhaite mettre son expertise business et stratégie au service du client pour l'accompagner de façon optimale dans sa transformation digitale et lui proposer un environnement numérique adapté à son activité et ses objectifs.

VOTRE PROFIL

Ce métier requiert une maîtrise parfaite de l'environnement internet et un important sens commercial.

- Faire de la veille régulière sur l'écosystème digital afin d'être à jour sur les évolutions et pouvoir proposer par la suite des stratégies pertinentes aux TPE, PME, ETI, grandes entreprises qui feront appel à nos services.
- Disposer d'un bon sens du contact et faire preuve de pédagogie auprès des dirigeants d'entreprise.
- Véritable manager, vous devez être organisé afin de gérer parfaitement la mise en place de la stratégie digitale que vous proposerez aux entreprises.
- Maîtrise et adaptation de la solution Salesforce selon les besoins du client

SAVOIR-ETRE

- Savoir pratiquer l'écoute active pour comprendre la demande et les besoins et motivations de son interlocuteur.
- Être proactif (dans la résolution des problèmes détectés, par rapport à des demandes des clients ou du responsable hiérarchique).
- Avoir le sens du service (accueil, proactivité dans le renseignement, réactivité aux demandes).
- Développer des relations de confiance (client, fournisseur et collaborateur).
- Être capable de s'adapter à des environnements, produits, services et clients différents.

MOBILITÉ

Lieu de travail à Chalon-sur-Saône (71). Déplacements à prévoir sur l'axe Paris-Lyon.

PROFIL REQUIS

Ecole de commerce, master spécialisé en stratégie d'entreprise, stratégie digitale / management des nouvelles technologies ou équivalence. Expérience requise 4 ou 5 ans minimum.

CONDITIONS DE TRAVAIL

Poste en CDI à temps plein.

Vous serez directement rattaché au Président du groupe.

Merci d'envoyer votre CV + lettre de motivation à claude.poux@kandra.fr